

EventHub Lead Scan サービス紹介資料

会社概要



社名 株式会社EventHub

事業内容

- ・ イベントマーケティングプラットフォーム「EventHub」の開発・提供
- ・ カンファレンスを中心としたイベントの企画・プロデュース

代表取締役CEO 山本 理恵

資本金 資本金 6億5670万円（準備金含）

所在地

〒105-0003
東京都港区西新橋1丁目1番1号
日比谷フオートタワー

設立

2016年2月



EventHub上でのウェビナー・イベント開催数の推移



ISO/IEC 27001:2013 / JIS Q 27001:2014
認証登録番号: IS 735734

EventHubのサービス・ラインアップ

1イベントタイプからでも、あらゆるイベントタイプでもご利用可能

本資料はこちら 

オフライン/オンライン/ハイブリッド
イベント



イベント企画プロデュース



ウェビナー



出展名刺スキャン



※他のイベントタイプに特化した資料もございます。別途お問い合わせください。

国内で唯一※のイベントマーケティングSaaS



イベント
管理ツール
シェア
No.1※

導入実績：400社以上、利用イベント開催数5000件以上！

RICOH
imagine. change.

net one

NECネットエスアイ

SMBC

一生涯のパートナー
第一生命
Dai-ichi Life Group

NTT DATA
NTTデータ先端技術株式会社

SAISON
INFORMATION
SYSTEMS

cdc Human Resource Solution Company
株式会社 キャリアデザインセンター

この世界で、この場で、このじぶん。
YMfg

Trusted Global Innovator
NTT DATA Group
JIPテクノサイエンス株式会社

NAGASE
長瀬産業株式会社

一信用と創造—
住友不動産

あしたを、つなぐ — 野村不動産グループ
野村不動産

西日本新聞社

NEWS PICKS

SmartHR

sansan

Sales Marker

kaonavi

Speee

JETRO

**SusHi Tech
TOKYO**
Sustainable High City Tech Tokyo

日経BP

I V S

**ad:tech
tokyo**

※日本マーケティングリサーチ機構調べ「オンラインイベント」に関する競合調査(2021年8月期)

展示会出展でよくある課題とEventHubで解決できること

展示会出展でよくある課題

- 1 ブースでのヒアリング内容が属人化していてメモがバラバラ
- 2 商談化できなかったリードを後日商談につなげられない
- 3 名刺データとヒアリングメモの突合作業にリソースを取られる
- 4 営業への情報連携に時間がかかりフォローの初動が遅い

展示会出展の課題とEventHub Lead Scan導入のメリット

イベントマーケを取り入れる企業が増える一方、**成果を出すのに苦勞**をするケースも多く存在します。
EventHub Lead Scanには、**展示会の成果**につなげるための仕組みが豊富に揃っています。

イベント当日の課題

名刺管理・ヒアリングが属人化している

名刺スキャンやデータ突合が面倒



EventHub Lead Scanの効果

スマホで名刺をスキャンして即データ化

ヒアリング項目の標準化・データ収集が可能

顧客情報を一元管理。突合は不要

MA・CRM/SFAツールへ自動連携

御礼メールの送信～次回イベント開催も

アフターフォローの課題

営業への連携に時間がかかり初動が遅れる

商談に繋がらず出展費用を回収できない

効果① その場で名刺をスキャンしてラクにデータ化



効果② 商談化の切り口となるヒアリングを標準化

当日ヒアリングしたい項目を**事前に設計**することで、展示会ブースでの対応を標準化できます。
ヒアリング内容は、名刺からスキャンした基本情報と併せて管理することが可能です。

ヒアリング項目を設計、ブース対応を標準化

フォーム名 : Test_Event Marketing EXPO出展フォーム
概要 : デモンストラーション用のEvent Marketing EXPO出展フォーム

フォームURL
<https://event.eventhub.jp/e/U0DKfp2g8/exhibitionForm/302565d0-d940-44c2-ad40-70e27a7748e2>

回答項目

項目名	スキャン項目	項目タイプ	必須/任意	表示/非表示
姓	姓	自由記述 (一行、最大100文字)	必須	表示
名	名	自由記述 (一行、最大100文字)	必須	表示
メールアドレス	メールアドレス	メールアドレス	必須	表示
電話番号	電話番号	電話番号 (数字、最大100文字)	任意	表示
所属先・会社	所属先・会社	自由記述 (一行、最大100文字)	必須	表示
部署	部署	自由記述 (一行、最大100文字)	任意	表示
役職	役職	自由記述 (一行、最大100文字)	任意	表示
オプション設定_非表示項目	-	自由記述 (複数行、最大2000文字)	任意	非表示
イベントタイプ	-	チェックボックス (複数選択可)	必須	表示
サービス概要資料の送付を希望しますか?	-	ラジオボタン (単一選択)	任意	表示
イベントマーケティングでの活躍はありますか?	-	チェックボックス (複数選択可)	任意	表示
お打ち合わせの日程調整をご希望ですか?	-	ラジオボタン (単一選択)	任意	表示
商談希望日時	-	自由記述 (一行、最大100文字)	任意	表示

スキャンデータと併せてヒアリング内容を送信

Test_Event Marketing EXPO

Test_Event Marketing EXPO出展フォーム
デモンストラーション用のEvent Marketing EXPO出展フォーム

担当者 必須
担当者を入力...



名刺をスキャンする

名前 必須
姓 必須
名 必須
メールアドレス 必須
電話番号
所属先・会社 必須

姓 必須
名 必須
メールアドレス 必須
電話番号
所属先・会社 必須

姓 必須
名 必須
メールアドレス 必須
電話番号
所属先・会社 必須

効果③ EventHubで顧客情報を一元管理。データ突合は不要

名刺情報やヒアリング内容など、データ化した顧客情報は**すべてEventHubに蓄積**できます。
CSVファイルでダウンロードできるだけでなく、管理画面からデータの確認も可能です。

管理画面からデータをダウンロード可能

管理画面からデータをダウンロード可能

回答一覧

回答日時	回答者	名刺情報	回答者	メールアドレス	電話番号	所属先：会社	部署	役職	オプショナル参加：対象日確認	イベントタイプ	サービス提供資料の送付希望しますか	イベントフィードバックの送付希望しますか
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き
2024-10-04 10:16	竹森	✓	竹森 敬祐	keisuke.takemori@eventhub.jp	09055819465	株式会社EventHub	セールス	セールス		セミナー	希望する	カンファレンス 良い顧客関係を築き

ダウンロード

管理画面に集約された顧客情報は
ワンクリックでダウンロードが可能

営業チームへ情報共有

データをダウンロード

営業チームへ情報連携

CSVファイルをEventHubから
ダウンロード

データに基づいて
競合より早く即座にフォローを開始

ユーザーNo	ユーザーID	メールアドレス	姓	名	所属先：会社	部署	役職
1	c1d5846-1bde	nakabayashi@example.com	中林	京子	株式会社EventHub	セールス	経営層/COO
2	9e36317-2562	egawa@example.com	江川	麻衣子	株式会社EventHub	セールス	一般社員
3	9e9f236-3847	hatake@example.com	畑田	正人	株式会社EventHub	パートナーセール	マネージャー
4	1f5904f-835-4d	hosono@example.com	細野	真美	株式会社EventHub	インサイドセール	インテナー
5	0243100c-406a	magahama@example.com	真田	一三	株式会社EventHub	マーケティング	一般社員
6	a847937-b52a	hota@example.com	北田	健二	株式会社EventHub	フィールドセー	一般社員
7	c465497-aab5	yoshimoto@example.com	吉本	有香	株式会社EventHub	営業企画	一般社員
8	9a48934-c30c	tsukagami@example.com	塚崎	IT	株式会社EventHub	営業企画	マネージャー
9	25854722-c26	osawa@example.com	大澤	千夜香	株式会社EventHub	マーケティング	一般社員
10	11894db-4a23-4	morita@example.com	森田	福太郎	株式会社EventHub	なし	CEO代表取締役



Adobe Marketo Engage

効果④ 自動でMA・CRM/SFAツールへ連携も可能

MA・CRM/SFAにノーコードでデータ連携させ、イベントで収集した顧客情報を自動で反映します。優先的にフォローすべき顧客が瞬時にわかり、営業部門への連携も簡単に。商談化の機会を逃しません。

名刺を獲得したタイミングで自動反映

■名刺情報を獲得

■CRM/SFAに自動連携



様々なMA・CRM/SFAへデータ連携が可能

MA



HubSpot

eloqua



Adobe Marketo Engage



SFA/CRM



HubSpot

Zoho CRM

※その他にも連携可能なツールがございますのでお気軽にご相談ください。また、連携のためには別途検証が必要な場合もございます。

効果⑤ 開催後すぐに御礼メール送信・次回ウェビナー案内も

展示会で新規獲得した見込み顧客へ**御礼メール**を送信し、**次回イベントの告知～開催**もできます。
商談化できなかった見込み顧客との**継続接点**を持つことで、**効果的なナーチャリング**が実現します。



出展リード情報管理



御礼メール



擬似ライブ配信とMA・SFA連携で工数削減！月4回以上のウェビナーをラクに開催する秘訣とは？
2024/10/01(水) 13:00 - 2024/10/01(水) 14:00

メールアドレス ※必須
taichi.nakao@eventhub.jp

メールアドレス (確認) ※必須
taichi.nakao@eventhub.jp

参加登録フォーム x 1 無料
登録

登録済みの方はこちら >

姓 ※必須 2/100
中尾

名 ※必須 2/100
太一

所属先・会社 12/100
株式会社EventHub

部署
マーケティング

役職
マーケティング

既存情報が
自動で入力される

擬似ライブ配信とMA・SFA連携で工数削減！
月4回以上のウェビナーを
ラクに開催する秘訣とは？
10.1 Tue 13:00-14:00 Online

安心できるサポート体制

※さらに安心できる有償サポートもあります

イベント支援の知見を持っているカスタマーサクセスメンバーより、操作レクチャーなどのオンボーディングを提供しますので、安心して利用することができます。またヘルプページも充実しています。

操作レクチャーを担当

カスタマーサクセスメンバーが
オンボーディング・操作レクチャー
を実施いたします。

顧客満足度 **96.6%**

キックオフミーティング

開催当日の緊急電話対応

充実したヘルプ・ページ

主催企業・来場者向けの説明・
チュートリアル動画が充実。
ツールの使い方や、運営のTIPS
リソースがございます。



チャットサポート

ツールの使い方がわからない時は、
管理画面から弊社社員宛にチャット
でご質問いただけます。



詳しい機能やお見積りについて

料金はウェビナーなどの概要に合わせて
個別にご提案しますのでお気軽にご相談ください

詳細な機能のご紹介・お見積りをご希望の方

EventHub Lead Scanの詳細をご説明し、貴社のウェビナー施策状況に合わせた最適な利用方法をご提案します。

日程調整：[こちらのURL](#)よりご予約ください

まずはツールを導入すべきか相談したい方

無料相談会を実施しています。
ぜひ、お申し込みください。

形式：Zoom等を用いたオンライン開催

申込：[こちらのURL](#)よりご予約ください

